



Воронов Александр

Желаемая должность: **Бизнес-тренер, тренинг-менеджер, менеджер по обучению**
Зарплата: **По договоренности**
Тип работы: не имеет значения
Место работы: не имеет значения

Ф.И.О.: Воронов Александр
Телефон: +7 (911) 017-18-59
Телефон: +7 (964) 396-86-30
Электронная почта: 1966soloal@rambler.ru
Другие контакты: Alexsoloal19661

Личная информация

Город проживания: Санкт-Петербург, готов к переезду
Ближайшее метро: Международная
Образование: Высшее
Дата рождения: 6 августа 1966 г. (48 лет)
Пол: мужской
Семейное положение: Женат, есть дети
Гражданство: Россия

Опыт работы

Период работы: С февраля 2015 года по настоящее время (3 месяца)
Должность: Freelance Professional, Community Manager at HR&TM (Частичная занятость)
В организации: Freelance Professional, Community Manager at HR&TM, г.Санкт-Петербург
Должностные обязанности: Freelance Professional, Community Manager at HR&TM

Период работы: С июня 2013 по февраль 2015 года (1 год и 8 месяцев)
Должность: Коуч, внутренний тренер (Полная занятость)
В организации: Объединенная торговая группа (Сакура, Суши Вок, Везу еду, Пицца Мафия, кафе), г.Санкт Петербург -Москва -Россия
Должностные обязанности: Модернизация работы сбытового и офисного персонала в Компании

Период работы: С января 2010 по декабрь 2014 года (4 года и 11 месяцев)
Должность: Руководитель отдела обучения и развития персонала (Частичная занятость)
В организации: ООО "Престиж", г.Санкт-Петербург
Должностные обязанности: Обучение, тренинги и помощь в подборе персонала, его развитие, коучинг с первым лицом Компании

Период работы: С января 2013 по март 2014 года (1 год и 2 месяца)
Должность: Преподаватель (Частичная занятость)
Должностные обязанности: Преподавание учебных дисциплин студентам, согласно учебному плану.

Период работы: С апреля 2013 по июль 2013 года (3 месяца)
Должность: Бизнес-тренер (Полная занятость)
В организации: УК "ОКНА ФОРТЕ", г.Санкт-Петербург
Должностные обязанности: Работа по обучению и развитию персонала Компании, тренинги для менеджеров по продажам окон ПВХ, консультации с руководителями Компании, мониторинг служб Компании. Ведение со-проекта.
В данный момент дистанционное обучение с привлечением консультантов.

Период работы: С сентября 2010 по сентябрь 2012 года (2 года)
Должность: Тренер (Полная занятость)
В организации: ЗАО "Стайер-М", г.Москва
Должностные обязанности: Руководитель направления по работе с персоналом, тренинги по продажам, супервизия, "полевые тренинги".
Переговоры с региональными клиентами, развитие клиентской базы, личные продажи в ВИП-сегменте, соглашения с клиентами о сотрудничестве и партнерстве на территории, расширение бизнеса.
Работодатель не оплатил работу за период с мая по сентябрь, ввиду чего и произошло увольнение

Период работы: С февраля 2010 по сентябрь 2010 года (7 месяцев)
Должность: Менеджер по обучению, тренер (Частичная занятость)
В организации: ФСМИ холдинг, г.Москва
Должностные обязанности: Тренинги по развитию продаж, открытие и развитие салонов

Период работы: С августа 2009 по сентябрь 2010 года (1 год и 1 месяц)
Должность: Руководитель отдела обучения и развития персонала, тренер (Полная занятость)
В организации: ООО "Авто-Компонент", "Движок", "Балт Трейд", "Лузар", г.Санкт-Петербург
Должностные обязанности: Проведение ассессмента персонала, подготовка и проведение тренингов по продажам, "полевые тренинги", обучение торгового персонала по схеме "офис- поле". Тренинги и коучинг с руководством холдинга, командировки в регионы с обучающими мероприятиями.

Период работы: С января 2010 по январь 2010 года (менее месяца)
Должность: Тренер по контракту (Частичная занятость)
В организации: ООО "Валта Петс", г.Санкт-Петербург
Должностные обязанности: Проведение тренингов для персонала

обязанности:

Период работы: С октября 2009 по октябрь 2009 года (менее месяца)
Должность: Тренер по контракту (Частичная занятость)
В организации: ООО ТС "Эконом", г.Архангельск
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов для заведующих магазинами

Период работы: С июня 2000 по август 2009 года (9 лет и 2 месяца)
Должность: Тренер-консультант, коуч (Частичная занятость)
В организации: ООО "Умные книги", г.С Пб
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов, коучинг руководства, консультации, орг.психология

Период работы: С января 2008 по сентябрь 2008 года (8 месяцев)
Должность: Руководитель отдела обучения и развития персонала (Полная занятость)
В организации: ООО ТД "ИНЕЙ", г.СПб
Должностные обязанности: Создание отдела с "нуля", планирование и проведение тренингов для персонала и руководителей, "полевые"тренинги. Консультация партнеров Компании по вопросам обучения и развития персонала. Коучинг для топ-менеджеров. Внедрение программы обучения и развития персонала.

Период работы: С марта 2005 по октябрь 2006 года (1 год и 7 месяцев)
Должность: Тренер по продажам (Полная занятость)
В организации: ООО "ЮГА Электро", г.СПб
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов для персонала, диагностика и развитие персонала, прописание возможных шагов по бюджетированию

Период работы: С мая 2004 по август 2005 года (1 год и 3 месяца)
Должность: Тренер (Частичная занятость)
В организации: ЗАО "Телефорум", г.СПб
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов продаж

Период работы: С августа 2002 по июль 2004 года (1 год и 11 месяцев)
Должность: Тренер (Полная занятость)
В организации: ООО "ОКНА Панорама", г.СПб
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов продаж, команды, лидерства. Коучинг.

Период работы: С июля 2001 по август 2002 года (1 год и 1 месяц)
Должность: Тренер (Полная занятость)
В организации: "Гарант Интернэшнл", г.СПб
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов для персонала, создание Кадровой школы резерва.

Период работы: С января 2002 по май 2002 года (4 месяца)
Должность: Тренер (Частичная занятость)
В организации: "Альфа-персонал", г.СПб
Должностные обязанности: Разработка и проведение тренингов продаж с клиентами

Период работы: С сентября 1996 по сентябрь 1999 года (3 года)

Должность: Руководитель отдела обучения персонала (Частичная занятость)
В организации: ЕРТК, г.СПб
Должностные обязанности: Обучение персонала по широкому спектру: адаптация, мониторинг, тренинги продаж, коммуникативной компетентности, этикета.

Образование

Учебное заведение: ИПП "Иматон"
Дата окончания: 2004 год
Уровень образования: Высшее
Факультет: Психологии
Специальность: Организационная психология
Форма обучения: Вечерняя

Учебное заведение: СПбГУПМ
Дата окончания: 2000 год
Уровень образования: Высшее
Факультет: Психологии
Специальность: Психолог
Форма обучения: Очно-заочная

Учебное заведение: Российский государственный педагогический университет имени А.И.Герцена
Дата окончания: 1991 год
Уровень образования: Высшее
Факультет: Соц.наук
Специальность: Преподаватель
Форма обучения: Дневная/Очная

Курсы и тренинги

Название курса: Бюджетирование службы персонала
Учебное заведение: Эрнст энд Янг, г. Санкт Петербург
Дата окончания: 2012 год

Название курса: Управление финансами, финансовая отчетность и бюджетирование
Учебное заведение: Эрнст энд Янг, г. Санкт Петербург
Дата окончания: 2011 год

Название курса: Управление проектами
Учебное заведение: Ит-академия, г. Спб
Дата окончания: 2007 год

Название курса: Коучинг
Учебное заведение: Коуч-сессия Маргарет Гокун-Сильвер, г. Спб
Дата окончания: 2006 год

Название курса: Продажи
Учебное заведение: Мастер-класс А. Сущевской, г. СПб
Дата окончания: 2004 год

Название курса:	Управление временем
Учебное заведение:	Развитие, г. СПб
Дата окончания:	2004 год
Название курса:	Веровочный курс
Учебное заведение:	1 -я тренинговая Компания, г. СПб
Дата окончания:	2003 год
Название курса:	Оценка и аттестация персонала
Учебное заведение:	РКН, г. СПб
Дата окончания:	2002 год
Название курса:	Продажи
Учебное заведение:	ИПП "ИМатон", г. СПб
Дата окончания:	2002 год
Название курса:	Обучение и развитие персонала
Учебное заведение:	РКН, г. СПб
Дата окончания:	2002 год

Иностранные языки

Английский:	Разговорный
-------------	-------------

Дополнительная информация

Наличие водительских прав:	Категория В
Готовность к командировкам:	готов
Рекомендации и ссылки:	<p>Генеральный директор сети ресторанов в СПб Игорь Васильев 921 9131867</p> <p>Коммерческий директор "Авто-Компонент" Олег Пиляев 9193021</p> <p>Управляющий ТД "ИНЕЙ" Петр Маленко 9512946</p> <p>Директор по продажам ТД "ИНЕЙ" Алексей Андреев 9517325</p> <p>Директор ООО "ОКНА Панорама" Наталья Драпчинская 932 6364</p> <p>Директор по персоналу ЗАО "Телефорум" Елена Боева 9654975</p> <p>Директор по развитию ООО "ЮГА" Михаил Жунко" 9454945</p> <p>Управляющие партнеры ООО "Альфа -персонал" Андрей Давыдов 921 0907878 и Татьяна Казеннова 9455979</p> <p>Директор ООО "Престиж" Борис Холоденко 911 9233333</p> <p>Генеральный отельер Гостиничного комплекса "Дом со львами"(проект ОАО "РЖД") Виктория Соболевская 921 9558305</p> <p>Директор образовательного центра Октябрьской жд ОАО "РЖД" Марина Андреева 911 8360972</p> <p>Директор по персоналу ЗАО "Азимут" гостиничный комплекс Кира Песелева 9954833</p> <p>Директор ООО "Петропак" Константин Тилилюк 962 6866735</p> <p>Тренер-консультант "Vi to Ve" Дмитрий Шугаев (проект "ИЛИМ") 911 2432939</p> <p>Директор ООО "Спейсер" ФСМИ Максим Красиков 911 9597979</p>
Ключевые навыки и достижения:	Карьерный рост и профессиональная квалификация тренера по продажам команде, лидерству и управлению временем IQ 136

Дополнительные
сведения:

Компьютерные навыки:
Офисный пакет-стандарт плюс Управление проектами, 1С 7.7
Отсутствие вредных привычек, порядочность
Туризм в горах и на воде, интересные и редкие книги. Театр,
опера, балет, Филармоническое общество.
Пишу книги и критические статьи. Эксперт.Sales Coach.

Резюме №
Опубликовано:
Ссылка на резюме:

3816557
28 мая 2015 года
<http://www.superjob.ru/resume/biznes-trener-3816557.html>